Materiaalin hukkaprosentti tarjouksessa

Piirustuksen nettomäärä ei aina ole sama kuin ostettava määrä. Materiaalihukan määritelmä ratkaisee, paljonko tarjoukseen pitää oikeasti varata kustannusta.

ESIMERKIN AVAINLUKU

434,78 €

Kaava
Ostettava määrä = nettotarve ÷ (1 − hukkaprosentti)

Mitä opit

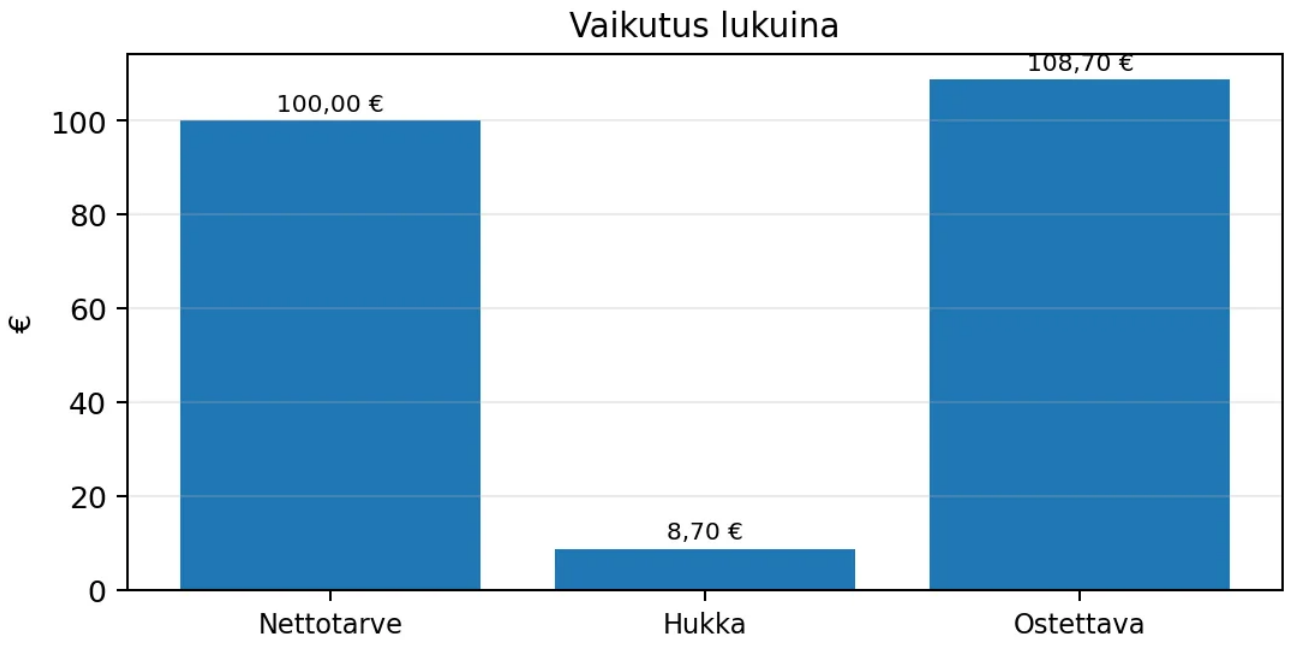
- Nettotarve kertoo vain tarpeen
- Hukka syntyy monesta lähteestä
- Hukkaa kannattaa mitata tuoteryhmittäin
- Tarjous tarvitsee bruttoarvon

Esimerkkilaskelmat ovat kuvitteellisia. Käytä omia lukujasi.

Esimerkki

Erä	Tulos
Nettotarve	100 kg
Hukkaprosentti	8 %
Ostettava määrä	108,70 kg
Materiaalikustannus ilman hukkaa	400,00 €
Materiaalikustannus hukan kanssa	434,78 €
Erotus	34,78 €

Mitä tästä kannattaa huomata? Jos vastaavia töitä tehdään sarjana, systemaattisesti alhainen hukkaluku voi syödä vuoden aikana tuhansia euroja katetta.



Yleisimmät virheet

• Käytetään yhtä oletushukkaa kaikille töille. Levyleikkaus, sorvaus ja hitsauskokoonpano eivät käyttäydy samalla tavalla.

• Laatuhukka puuttuu kokonaan. Romu ja uudelleen valmistus iskevät katteeseen vasta toteumassa.

• Hukkaa ei mitata tuotekohtaisesti. Laskenta ei opi eikä tarkennu ajan myötä.

• Saantoa ei hyödynnetä ostossa. Oikea levykoko tai aihio voisi pienentää hukkaa merkittävästi.

Tarkistuslista

1. Erottele leikkuu-, aloitus- ja laatuhukka, jos niiden luonne poikkeaa.
2. Käytä tuoteryhmälle tai työvaiheelle sopivaa historiallista hukkalukua.
3. Laske tarjous aina ostettavan määrän perusteella.
4. Päivitä hukkaprosentit toteutuman mukaan.
5. Tarkista samalla, voidaanko saantoa parantaa hankinnassa tai suunnittelussa.

Laske omat lukusi Cinterimillä
Tallenna resurssipohjat, tee tarjoukset samoilla lähtötiedoilla ja vertaa toteumaa jälkilaskennassa. Kokeile 30 päivää ilman maksukorttia: cinterim.fi